







DER FASHIONMARKT

unterliegt einem immer schnelleren Wandel. Speziell für mittelständische Modehäuser ist es entscheidend, permanent an ihrer Strahlkraft und Attraktivität sowie ihrer organisatorischen Exzellenz zu arbeiten und dabei sinnvolle digitale Tools einzusetzen. Denn nur so kann der Fashionhandel im Wettbewerb mit expansiven (Online-)Formaten erfolgreich sein und bleiben. Innovative Anregungen und überzeugende Praxisbeispiele hierzu präsentiert der 5. BTE-Kongress

"Fashion-Emotion 4.0: Profilierung des Modehandels – lokal und digital". Das Spektrum der Beiträge reicht vom kompetenten Aufbau einer Retail-Markenpersönlichkeit über Standort-Marketing und neue (Sortiments-) Konzepte bis zum Erfolgsfaktor Beratung und Service. Die digitalen Thematiken drehen sich u.a. um Kundenbeziehungsmanagement/CRM sowie E-Commerce über Branchen-Plattformen. Seien Sie am 4. Juni dabei!







DAS PROGRAMM:

9.30 Uhr Eröffnung der Ausstellung und Begrüßungskaffee

10.00 Uhr Begrüßung



STEFFEN JOST, BTE-Präsident / Modehäuser Jost, Grünstadt





Einführung und Moderation MICHAEL WERNER, Chefredakteur TextilWirtschaft, Frankfurt



customer centricity 4.0 – am Beispiel L&T, Osnabrück THOMAS GANTER, L&T Lengermann & Trieschmann, Osnabrück



Innovation und Erlebnis: Die Zukunftsstrategie des Modehauses May ULRICH GRÖBER, Modehäuser May, Waldshut-Tiengen



KAFFEEPAUSE auf Einladung von ROQQIO



E-Commerce leicht gemacht: Plattform-Business für den mittelständischen Fashion-Handel.

DR. DOMINIK BENNER, Outfits24 & Schuhe24, Wiesbaden



Frequenz steigern und Kunden binden mit innovativen Gastronomie-Angeboten und spannenden Events - die Erfahrungen des Modehauses Maas

MICHAEL MAAS, Modehaus Maas, Bassum

MITTAGSPAUSE auf Einladung von LOGWIN





Produkte allein machen noch keine Fans! Wie Modehändler selbst zur Marke werden MARKUS SCHWITZKE, Schwitzke Graphics. Düsseldorf



Erfolgsfaktor "Personal Shopping" in mittelständischen Modefachgeschäften TALK u.a. mit: HELMUT HAGNER, Handelsgruppe Frey, Cham



Standorte beleben mit Hilfe eines BID Business Improvement District - das Beispiel Ansgari Quartier, Bremen

JENS RISTEDT, Ristedt City Modehaus, Bremen

KAFFEEPAUSE auf Einladung von



Dynamisch, innovativ, trendy: Was macht der Concept-Store Pier14 anders als andere Modehäuser?

STEFAN RICHTER, Pier14, Ückeritz/Usedom



Wie sich das Modehaus Henschel für die Zukunft aufstellt

KAI BRUNE, Henschel-Gruppe, Darmstadt

Ca. 16.30 Uhr Schlusswort und Ende der Veranstaltung

TOP-SPONSOREN:



Warensicherungssysteme Kundenfrequenzzählung Videoüberwachungssysteme





AUSSTELLER:













IMPRESSIONEN 2018







ANMELDUNG ZUM BTE-KONGRESS: FASHION-EMOTION 4.0 04. Juni 2019 | Mediapark, Köln

1. Teilnehmer/in	Firma
2. Teilnehmer/in	Anschrift
3. Teilnehmer/in	Telefon / Fax / E-Mail
4. Teilnehmer/in	Datum / Unterschrift
Wir sind Mitglied im Einzelhandelsverband.	Bitte informieren Sie mich künftig per E-Mail über Veranstaltungen, Fachbücher, Studien und weitere fachbezogene Angebote des BTE sowie des mb Marketing Beraters
EHV-Nummer:	
Wir sind Mitglied der EFG.	
KONODECC TEILNEUMEDOEDÜLID.	

KONGRESS-TEILNEHMERGEBUHR:

298.-€ für EHV- und EFG-Mitalieder: 398.-€ für Teilnehmer aus Fashionhandel und -industrie: 698.-€ für sonstige Teilnehmer (jeweils zzgl. MwSt.). Jeder weitere Teilnehmer aus demselben Unternehmen erhält 20% Ermäßigung. *Bei Anmeldungen bis einschließlich 15. April 2019 gewähren wir einen Preisnachlass in Höhe von 50 € pro Person.

ANMELDUNG:

ONLINE: www.bte.de E-MAIL: mueller@bte.de FAX: 0221-92 15 09-10 POST: ITE GmbH. Alexandra Müller. Weinsbergstraße 190, 50825 Köln

STORNIERUNG DER ANMELDUNG:

Eine Stornierung der Anmeldung ist bis zum 18.04.2019 kostenlos; bis zum 24.05.2019 fällt eine Stornogebühr von 30 Prozent der Teilnehmergebühr an; danach ist die volle Teilnehmergebühr zu entrichten. Ersatzpersonen können benannt werden. Änderungen des Programms vorbehalten, aktueller Stand unter www.bte.de